



即时发布

联系人 : ANGÉLIQUE CUILHÉ
E-MAIL: a.cuilhe@lectra.com
电话 : +33 (0)1 53 64 42 95 – 传真 : +33 (0)1 53 64 43 40

2006年第一季度 :

- 收入 : 5090万欧元, 上升8%
- 营业收入 : 140万欧元, 增加240万欧元
- 自由现金流 : 600万欧元, 不计非经常性项目

(百万欧元)	1月1日-3月31日	
	2006	2005
收入	50.9	47.1
变化 (实际)	+ 8%	
变化 (相应) ⁽¹⁾	+ 5%	
营业收入	1.4	(0.9)
净收入	1.7	(0.5)
自由现金流, 不计非经常性项目 ⁽²⁾	6.0	0.8
2006年3月31日和2005年12月31日的股东权益	69.7	67.0
2006年3月31日和2005年12月31日的净现金	10.1	10.2

(1) “相应”是指根据2005年汇率(本表中没有说明)所重新计算的2006年数字。

(2) 非经常性项目包括2005年划作非经常性款项的760万欧元的付款。

巴黎, 2006年4月27日。今天, 力克董事会在André Harari主持下审核了2006年第一季度未经审计的合并财务报表。

收入增加

同2005年第一季度比, 新软件许可和CAD/CAM设备的订单量以现行汇率计算上升了6% (增加了130万欧元), 按2005年汇率计算则上升了2% (增加了50万欧元)。

总收入达5090万欧元, 与2005年第一季度相比, 以现行汇率计算增加了380万欧元 (上升8%,), 按2005年汇率则增加了230万欧元 (上升了5%)。欧洲的收入上升了9%, 北美的收入上升了8%, 亚太地区的收入下降了1%。

新系统的销售收入 (2620万欧元) 同2005年第一季度比略有增加 (按2005年汇率上升了3%)。经常性收入 (2460万欧元) 增加势头强劲 (上升了7%)。

新软件许可和CAD/CAM设备的订单金额在2006年3月31日达到了160万欧元, 自2005年12月31日起没有变化, 因为这一季度注册的订单金额与新软件许可CAD/CAM设备的收入相当。

营业收入确保主要营业率的提高

同2005年第一季度(亏损90万欧元)相比,营业收入达到140万欧元,以现行汇率计算增长了240万欧元,按2005年汇率计算为180万欧元。数据表明公司总收益稳定,在研发资金增长7%,达460万欧元的同时,公司支出得到严格的控制。

公司产生了60万欧元的自由现金流,不计非经常性款项,同2005年第一季度相比增加了520万欧元。自由现金流超过净收入430万欧元。这主要归功于公司在2005年底采取措施以减少存货,控制订单付款,加快应收账款的收取。支付2005年计作非经常性项目的760万欧元准备后,自由现金流为-160万欧元。

股利

经2006年4月28日股东大会通过,2005年的股利(每股0.13欧元)将在2006年5月10日派发。

商业趋势与前景

力克2005年的年度报告中,董事会声明在经历2005年的衰退之后,新系统销售有望在2006年反弹。但是,这一反弹的时间和规模尚未确定,因为公司在未来数月里仍可能犹豫不决。

这一分析保持不变,因为2006年第一季度新软件许可和CAD/CAM设备的订单金额相对2005年第一季度仍然保持良好的增长势头,而事实上还远未达到2004年的水平。由于一个季度的时间太短,还不足以推断地域分布或市场趋势。

因此,目前新系统销售收入的短期可见性还不足,而2006年的经常性收入大致上已经获知。

在这种不确定的背景下,德国科隆每三年举行的IMB贸易展将在2006年5月10日至13日举行,也将会对以后数月的市场趋势提供一些暗示。

2006年第一季度财务状况和运营结果的管理层讨论与分析可从www.lectra.com上获得。2006年第二季度的业绩将于2006年6月27日Euronext巴黎交易所闭市后公布。

力克拥有1,500名员工,2005年的收入为2.6亿美元。在专为纺织品、皮革及其它工业织品提供软件、CAD/CAM设备及相关服务方面,力克是全球领军者。力克的产品涉及多个行业领域,包括时装与服饰、箱包与皮革制品、鞋类、家具及家饰、以及汽车、航天与船舶行业。

力克的股票(ISIN 代码 FR0000065484) 于 Euronext 巴黎证券交易所 Eurolist(8 区) 上市。

www.lectra.com