



即时发布

联系人: Angélique Cuihé

电子邮件: a.cuilhe@lectra.com

电话: +33 (0)1 53 64 42 95 – 传真: +33 (0)1 53 64 43 40

力克任命Jerry Inman为北美营销副总裁

巴黎(法国), 2006年12月5日 – 专为纺织品、皮革以及工业面料用户提供软件、CAD/CAM 设备及相关服务的业界领军者, 力克最近宣布任命 Jerry Inman 为北美营销副总裁。



Jerry Inman将在力克纽约办事处工作, 并直接报告给力克北美总裁David Rode, 主要负责力克在美国、加拿大及墨西哥的整体营销业务。他将制定出一系列重大的、创新性的营销举措并指导实施, 以巩固该地区已存在的客户, 并致力于吸引更多新客户, 诸如时装业(特别是在迅速发展的产品生命周期管理(PLM)领域的服装市场), 汽车业、航空业、航海业和家具业。Jerry Inman将会带领北美团队, 努力在2010年达到一亿美元的营收目标, 该地区2005年的营收为五千万美元。与此同时, Jerry Inman也必将致力于确立力克在各个市场无可争议的领军地位。

“我们很高兴有这样一位经验丰富的专业人士加入我们的管理团队”David Rode 说道, “力克将继续巩固自身行业领先地位, 特别是在时装 PLM 领域, Jerry 的经验和才能将会发挥至关重要的作用。他在企业软件、品牌知名度、潜在客户开发、客户维护及发展计划方面的丰富经验必将对公司贡献良多”。

Jerry Inman 带来了逾二十年的战略营销经验 这些均来自于成长型公司。此前, 他担任 Information Builders 公司的营销总监一职, 此公司为商业资源和整合软件领域的领头羊。作为该公司的营销总监, 他通过开发并部署全球营销战略和解决方案策略, 大大增加了公司收入。更早前, 他在著名的系统和应用软件供应商 - Computer Associates 公司任职, 负责宣传、公关、直邮营销和其他相关营销活动。

Jerry Inman 在美国新泽西州瑞德大学获得工商管理学位。

关于力克

力克拥有1,500名员工, 2005年的营业收入为2.6亿美元。在专为纺织品、皮革及其它工业织品提供软件、CAD/CAM设备及相关服务方面, 力克是全球领军者。力克的产品涉及多个行业领域, 包括时装与服饰、箱包与皮革制品、鞋类、家具及家饰、以及汽车、航天与船舶行业。力克的股票在巴黎证券交易所上市。

欲了解更多信息请登录www.lectra.com。