



即时发布

联系人: Angélique Cuilhé
电子邮箱: a.cuilhe@lectra.com

电话: +33 (0)1 53 64 42 95 – 传真: +33 (0)1 53 64 43 40

2007年第二季度超出预期:

- 新技术解决方案成功投放市场
- 新系统的订单: +15%
- 收入: 5460万欧元 (-1%)
- 营业收入: 350万欧元 (-25%)

(1) 相应:

(百万欧元)	4月1日–7月30日		1月1日–6月30日	
	2007	2006	2007	2006
收入	54.6	56.3	104.2	107.2
变化 (相应) ⁽¹⁾	-1%		0%	
营业收入	3.5	5.4	3.4	7.6
变化 (相应) ⁽¹⁾	-25%		-38%	
净收入	2.3	4.1	2.3	5.8
自由现金流, 不计非经常性项目 ⁽²⁾	(2.7)	5.8	(2.5)	11.8
股本 ⁽³⁾			21.8	72.2
净现金 ⁽³⁾			(49.6)	8.7

(1) 相应: 按2006年汇率重新计算的2007年的数字 (本表中未显示)。

(2) 自由现金流的非经常性项目: 2007年第二季度的净支出190万欧元, 整个上半年为€320万欧元 (2006年第二季度和整个上半年分别为60万欧元和820万欧元)

(3) 2007年6月30日 (公开股票回购招标和通过中期贷款融资结束后)和2006年12月31日

(4) 2007年二季度和2006年第二季度的数据尚未经法定审计机构审查

2007年7月27日, 巴黎。今天, 在André Harari主持下, 力克董事会审核了经法定审计机构审查的2007年上半年合并财务报表。

(2007年和2006年详细比较是相应的)

新技术解决方案年初成功推出, 5000万欧元研发经费功不可没

2007年上半年, 公司共收到200套裁剪系统订单 (其中165套是今年2月推出的新一代Vector系统), 与2006年上半年相比, 公司销售增长了33%, 充分证明了该新一代产品已成功打入各个市场领域和地区。世界主要的生产地区, 如中国、印度次大陆、东欧和南美等都给予这些专用于大批量生产的裁剪解决方案一致好评。而主要的合同订单国, 如美国、意大利和日本, 则青睐于力克专为小批量生产设计的快速灵活的裁剪系统。

新系统订购增长喜人

公司在2007年2月9日的新闻稿中称，2007年上半年的销售活动可能会受到新产品推出的影响，暂时削弱订单、营收、利润和自由现金流。

第二季度与第一季度一样，表现超出整体预期。新软件许可证和CAD/CAM设备的订单比2006年第二季度增加了15%（+410万欧元）。其中包括6月底签订的一份价值420万欧元的特别合同，合约期为2007年至2010年。

总体而言，前6个月的订单同比增长了13%（新软件许可证+16%，CAD/CAM设备+12%）

新一代裁剪解决方案逐步扩大生产，营业收入却因而迟滞不前

第二季度继续扩大新一代裁剪系统的生产，但仍不足以吸纳积压订单。由此造成年初以来预购CAM设备和货到付款之间的时间间隔暂时性延长。

由于这些交货时间延长，第二季度销售新系统的收入(2850万欧元)与2006年同期相比下降了7%。经常性收入（2610万欧元）增长了8%。收入总计(5460万欧元)略有下降（-1%）。但营业收入（350万欧元）与2007年第一季度营业亏损（-10万欧元）相比有大幅改善，但较之2006年第二季度，减少了130万欧元(-25%)。

上半年业绩超出整体预期

上半年收入(10420万欧元)与2006年同期相比未变。来自新系统的收入为5260万欧元，下降了6%，经常性收入为5160万欧元，增长7%，营业收入（340万欧元）减少了290万欧元（相应）。造成这种状况的主要原因是这一期内新系统从下单到交货之间的时间间隔太长，而力克2007环球会议的总成本（160万欧元）也在这一期内支出。

受这些干扰影响最深的是未计非经常性项目的自由现金流。例外的是，250万欧元负资金的产生主要是由于临时存货增加，而公司的商业模式为产生超过净收入的自由现金流。

订单积压猛增

2007年6月30日新软件许可证和CAD/CAM设备订单积压（2150万欧元），包括2007年第二季度可交割的1710万欧元（按现行汇率，比2006年12月31日增长900万欧元）。

公开股票回购招标后的负债表结构

2007年5月3日至22日，有关20%的股价为6.75欧元的股本（2006年前红利）的公开股票回购招标顺利完成。交易融资来自与公司有长期合作的两家银行Société Générale 和 Natixis提供的一笔中期贷款，数额为€480万，这使得力克在其负债表结构中利用了一定的财务杠杆作用。

因此，2007年6月30日股东股权的价值是€2180万（2006年12月31日时为7220万欧元），净借贷资金总额为4960万欧元，而2006年12月31日的净现金为870万。

业务发展趋势与展望

2007年上半年的订单量证实了公司对新系统在今年下半年和往后几年销售增长的设想。但新一代裁剪系统生产的逐步扩大仍将在2007年6月30日后对新CAD/CAM设备的收款产生负面影响，同时也将拖低自由现金流直至今年年底。

同时，近期美元的疲软已导致公司在今年下半年将承担新的\$1.38/€的比价，这将机械性地减少约350万欧元的预期收入和120万欧元的业务收入。

在这种情况下，公司预计2007年下半年的收入在6300万欧元至7100万欧元间，相对于2006年下半年增长11%至24%（相应）。2007年下半年经常性收入的增长可望与上半年持平，总计为11,500万欧元至12,300万欧元。营业收入扣除非经常性项目（若有）预计将达到1,100万欧元至1,500万欧元，增长25%至63%（相应）。

根据上半年业绩，这些新的假设预计2007财年的收入将介于2.2亿欧元和2.28亿欧元之间，营业收入扣除非经常性项目（若有）将在1450万欧元到1800万欧元之间。

管理层讨论、财务状况分析和2007年上半年经营业绩都可在www.lectra.com上查询。2007年第三季度的业绩将在2007年10月30日巴黎证交所闭市后公布。

力克拥有1,500多名员工。在专为纺织品、皮革及其它工业织品大型用户提供软件、CAD/CAM设备及相关服务方面，力克是全球领军者。力克的产品涉及多个行业领域，包括时装（服装、饰件、鞋类）、汽车、航天与家具行业。

力克的股票(ISIN代码 FR0000065484) 在Euronext巴黎证券交易所Eurolist(B区)上市交易。
www.lectra.com