



即时发布

联系人：Angélique Cuilhé

电子邮件：a.cuilhe@lectra.com

电话：+33 (0)1 53 64 42 95 – 传真：+33 (0)1 53 64 43 40

2006年前九个月：

- 收入：1.583亿欧元（增长3%）
- 营业收入：1,000万欧元（增加620万欧元）
- 净收入：840万欧元(增加570万欧元)
- 自由现金流：1,380万欧元（增加,1150万欧元）

*不计非经常性项目

| (百万欧元) | 7月1日-9月30日 | | 1月1日-9月30日 | |
|-------------------------------|------------|-------|------------|-------|
| | 2006年 | 2005年 | 2006年 | 2005年 |
| 收入 | 51.1 | 52.0 | 158.3 | 153.9 |
| 变化 (相应) ⁽¹⁾ | 0% | | +3% | |
| 不计非经常性项目的营业收入 ⁽²⁾ | 4.1 | 2.8 | 10.0 | 3.8 |
| 变化 (相应) ⁽¹⁾ | +60% | | +163% | |
| 营业收入 | 3.8 | 2.8 | 9.8 | 3.8 |
| 净收入 | 2.7 | 2.0 | 8.4 | 2.7 |
| 自由现金流，不计非经常性项目 ⁽³⁾ | 2.0 | 0.8 | 13.8 | 2.3 |
| 股东权益 ⁽⁴⁾ | | | 69.5 | 67.0 |
| 净现金 ⁽⁴⁾ | | | 8.9 | 10.2 |

⁽¹⁾ “相应”是指按2005年汇率重新计算的2006年的数字（本表中未显示）。

⁽²⁾ “非经常性项目：2006年第3季度的净费用为20万欧元

⁽³⁾ “非经常性项目”：包括2006年第三季度的20万欧元和2006年前九个月的850万欧元净付款额(2005年记账的津贴为810万欧元)。

⁽⁴⁾ 2006年9月30日和2005年12月31日。

巴黎，2006年10月30日。今天，力克董事会在André Harari主持下审核了未审计的2006年第三季度及前九个月的合并财务报表。

(2006年与2005年的详细比较为相应值)

2006年第三季度：收入稳定且营业收入和净收入出现新的增长

与2005年第三季度相比，第三季度的新软件许可订单增长了3%，CAD/CAM设备的订单量增长了2%。整体上，订单增长了2%（增加50万欧元）。

2006年第三季度总收入为5,110万欧元，与2005年第三季度相比没有变化。

不计非经常性项目的营业收入达410万欧元，按实际汇率增加了120万欧元（增长43%），相应增长170万欧元(增长60%)。

公司产生自由现金流200万欧元（未计入非经常项目），与2005年同期相比，增加120万欧元。

2006年前九个月：营业收入的强劲增长证明重要运营比率得到改善

与2005年前九个月相比，新的软件许可订单增长6%，CAD/CAM设备订单减少5%。总体上，订单量减少1%（减少100万欧元）。

力克主要地区市场的发展趋势多样。欧洲的订单减少9%，北美增长2%，亚太区增长15%。应强调的是中国的订单猛涨65%。印证了公司的运营观点，2005年6月的中欧协议和2005年11月的中美协议为中国公司2007年和2008年开辟了新的前景，推动他们继续进行技术投资。

收入(1.583亿欧元)增长了3%。新系统的销售收入(8,450万欧元)与2005年相比持平。经常性收入(7,370万欧元)总体增长380万欧元(增加5%)。

尽管美元出现疲软，竞争压力大，但公司利润仍持续增长，且费用开支得到严格控制。不计非经常性项目的营业收入为1000万欧元。620万欧元的增长(增加163%)比增加的收入(390万欧元)多230万欧元。运营利润(6.3%)增长了3.9个百分点。

公司产生的不计非经常性项目的自由现金流为1,380万欧元，是2005年前九个月(230万欧元)的六倍。

业务发展趋势和前景

在力克2005年度报告中，董事会讨论了公司可预见的业务发展趋势、未来前景及相关策略和中期财务目标。董事会表示，经历了令人失望的2005年后，新系统销售有望在2006年反弹，但该反弹的时间和规模尚未确定，因为许多公司仍可能在订单上继续犹豫不决。

到目前为止，公司预期的反弹尚未实现。新系统在2006年第四季度实现销售收益的可能性仍较低。在此情形下，公司需继续采取谨慎态度，目前预测第四季度新系统的销售大致与2005年持平，这样，2006年全年的销售收入可能约2.16亿欧元。

按此收入水平，不计非经常性项目的营业收入应为140万欧元左右。在此假设基础上，营业收入与2005年相比约增长75%，收入仅增长2%。营业收入在同一收益水平上比年初预测的高40%。同时，在已产生的自由现金流基础上，有望于今年再次实现最佳业绩表现，达到并超出公司预期目标。

有关2006年第三季度与前九个月的财务状况和运营业绩的管理层讨论和分析可从www.lectra.com上获得。2006年全年的业绩将于2007年2月9日Euronext巴黎交易所闭市后公布。

力克拥有1,500名员工，2005年的收入为2.6亿美元。在专为纺织品、皮革及其它工业织品提供软件、CAD/CAM设备及相关服务方面，力克是全球领军者。力克的产品涉及多个行业领域，包括时装与服饰、箱包与皮革制品、鞋类、家具及家饰、以及汽车、航天与船舶行业。

力克的股票(ISIN 代码 FR0000065484) 于 Euronext 巴黎证券交易所 Eurolist(8 区) 上市。

www.lectra.com