

## Roy Shurling 将负责力克全球汽车和运输市场

巴黎(法国), 2006年12月5日 专为纺织品、皮革及工业织品等行业提供软件、CAD/CAM 设备及相关服务的全球领导者, 力克宣布任命 Roy Shurling 负责公司全球汽车和运输市场的所有业务。

Roy Shurling 在力克工作已有二十年, 担任公司的高级客户总监, 负责管理力克重要客户, 如 Boeing、Lockheed、Brunswick、Seton Leather、Johnson Controls、Autoliv、Milliken 和 Delphi。此前, 他在力克的技术和销售部门中担任多个高级职务。

数年来, 在力克美国办事处, Roy Shurling 为力克汽车和运输领域的业务发展做出了重大贡献。公司用于安全气囊生产的激光裁剪技术, 用于大批量生产汽车座椅和内饰组件的自动裁剪系统解决方案成功上市, 他功不可没。

自 1996 年来, Roy Shurling 就与力克的气囊制造客户共同合作, 完成了 60 多种自动激光裁剪解决方案, 价值逾 4000 万美元。此外, Roy 还与行业领先的汽车内饰系统的著名供应商, Johnson Controls 达成长期合作。2005 年年底实现销售额 600 万美元。此次合作还包括力克为 Johnson Controls 在欧洲的生产基地投资研发 20 套 VectorAuto MP9 自动裁剪解决方案。

### 开发战略客户, 确保全球产品稳定供应

作为汽车和运输市场的高级副总裁, Roy Shurling 负责确保力克全球战略客户的持续发展, 并强化公司的品牌形象。他将与力克的子公司和国际先进科技中心紧密合作, 确保以统一标准的方式提高公司技术水平, 并保证提供的服务满足力克汽车和运输行业各种客户的要求。”

*“ 我很兴奋, 因为随着我在力克职责范围的扩大, 我也将面临更多新的挑战, ” Roy Shurling 表示, “ 除继续强化我们针对大客户的销售和服务方式外, 我将努力推动我们的自动裁剪和企业解决方案以及专为汽车和运输市场开发的软件在市场上取得更大的成功, 这些解决方案和软件都是目前市场上最先进。同时, 我将与经验丰富, 高度专业化的国际专家团队一起合作, 不断满足客户的需求。 ”*

*“ 这些年来, 我们在汽车和运输行业取得的成功与 Roy 的努力密不可分。我相信, 他公认的领导能力和全心全意帮助客户取得成功的决心定会使公司和客户受益。 ”* 力克首席执行官 Daniel Harari 补充道。

Roy Shurling 在佐治亚州 Marietta 南方理工大学获得计算机工程学的软硬件学士学位。

### 关于力克

力克拥有 1,500 名员工, 2005 年的营业收入为 2.6 亿美元。在专为纺织品、皮革及其它工业织品提供软件、CAD/CAM 设备及相关服务方面, 力克是全球领军者。

力克的产品涉及多个行业领域，包括时装与服饰、箱包与皮革制品、鞋类、家具及家饰、以及汽车、航天与船舶行业。力克的股票在巴黎证券交易所上市。

欲了解更多信息请登录[www.lectra.com](http://www.lectra.com)。