

## GODFREY SYRETT



## Godfrey Syrett: Produktinnovation auf der Überholspur mit Lectra

Der designorientierte Hersteller von Möbeln für das Gesundheitswesen, Bildungseinrichtungen und Büros vertraut auf Lectra-Lösungen, um funktionelle, trendige Möbel zu liefern und dabei seine Markteinführungszeiten zu verkürzen und die Betriebskosten zu senken.

### Die Herausforderung

Godfrey Syrett suchte nach einer Lösung, um die Markteinführungszeit zu verkürzen, die erwartete Qualität gleich beim ersten Mal zu erzielen und die Produktpalette ständig neu und innovativ weiterzuentwickeln.

### Lectras Lösungsansatz

Lectras Empfehlung war es, einen Teil der Lieferkette von Godfrey Syretts zu digitalisieren. Das bedeutet, die Vorproduktions- und Produktionsprozesse zu automatisieren, durch den Einsatz automatischer Lösungen für die Schnittbilderstellung, Schnittmustererstellung sowie Lege- und Zuschnittarbeiten.

### Ergebnisse

Godfrey Syrett konnte seine Produktionskapazität um **70% erhöhen**, **jährliche Materialeinsparungen in Höhe von ca. 170.000€ sichern**, konstante Zuschnittergebnisse erzielen und die Zuschnittqualität wesentlich verbessern.

### Die Herausforderung

Der Objektmöbelmarkt hat sich seit der Gründung von Godfrey Syrett im Jahr 1947 stark verändert. Die große Beliebtheit von geradlinigen Möbeln mit Stahlrahmen in öffentlichen Gebäuden wurde im Laufe der Jahre von weicheren Formen und innovativen, aber komplexen Designs abgelöst. Im heutigen Arbeitsumfeld, das von einer hohen Mobilität geprägt ist, müssen Büromöbel flexibel einsetzbar sein, um den Anforderungen der Nutzer gerecht zu werden. Zudem bestellen immer mehr Unternehmen für ihre Empfangsbereiche Möbel, die mit Ladestationen und Steckdosen ausgestattet sind.

Kunden werden nicht nur hinsichtlich Stil und Funktionalität, sondern auch in Bezug auf die Lieferzeiten immer anspruchsvoller. „Noch vor drei oder vier Jahren betrug die übliche Lieferzeit für unsere Möbel sechs bis acht Wochen. Heute haben sich die Lieferfristen auf drei oder vier Wochen verkürzt. Einige unserer Produkte müssen sogar innerhalb von sieben Werktagen ab Auftragseingang ausgeliefert werden“, erklärt Michael Donachie, Betriebsleiter bei Godfrey Syrett.

### Lectra Lösungen

**BRIO**  
**DIAMINO Furniture**  
**FORMARIS Furniture**  
**VECTOR Furniture**

Der manuelle Fertigungsprozess war nicht mehr geeignet, um unsere ambitionierten Ziele in den Bereichen Design, Fertigung und natürlich Umsatzwachstum zu erreichen. Das Unternehmen stand vor großen Herausforderung in den Bereichen Qualität und Kapazität. Neben der Herstellung praktischer und dennoch innovativer Einrichtungslösungen möchte Godfrey Syrett seinen Marktanteil im privaten Sektor und in der Ausstattung von Studentenwohnheimen ausbauen. Durch das Wachstum in diesen Bereichen wird das Unternehmen sein Ziel erreichen, innerhalb der nächsten fünf Jahre einen Jahresumsatz von über 45 Millionen € zu erwirtschaften.

## Der ideale Partner für den erfolgreichen Wandel

Lectra trat an das Team von Godfrey Syrett heran, um festzustellen, wie es dem Unternehmen bei diesem Veränderungsprozess helfen kann. „Lectra hat sich gleich zu Beginn unserer Zusammenarbeit die Zeit genommen, um sich mit unseren Anforderungen im Detail vertraut zu machen. Während wir uns hauptsächlich auf die Erhöhung unserer Kapazitäten konzentrierten, hat uns Lectra gezeigt, dass wir mit seinen Lösungen nicht nur die Effizienz und Qualität verbessern, sondern unsere Produkte auch wesentlich schneller auf dem Markt bringen können“, erklärt Donachie.

Als Godfrey Syrett anlässlich des jährlichen Furniture Events das LECTRA-Werk in Bordeaux besuchte, bekam das Unternehmen die Gelegenheit, sich einen Überblick über Lectras Lösungen für die Polstermöbelhersteller zu verschaffen. Zusätzlich wurden Benchmark-Tests durchgeführt, um deutlich zu machen, welche konkreten Vorteile die Technologie und Expertise von LECTRA für Godfrey Syrett bieten. „Nach unserem Besuch war uns schnell klar, dass zwischen beiden Unternehmen eine echte Partnerschaft entstehen würde. Wir wussten, dass wir Lectras Erfahrung und Innovationen nutzen können, um unsere Geschäftsabläufe zu verbessern“, fährt Donachie fort.

## Rasche Durchführung, schnelle Ergebnisse

Im Rahmen der Digitalisierung seiner Prozesse hat Godfrey Syrett den VectorFurniture® Cutter, die automatische Brio® Legemaschine sowie Lösungen für die automatische Schnittmuster- und Schnittbilderstellung von LECTRA implementiert und damit seine Kapazität – im Vergleich zum manuellen Zuschnitt um 70 % erhöht. „LECTRA hilft uns, die strengen Terminvorgaben einzuhalten. Unser Team aus Polsterern hat früher die Bezüge immer von Hand zugeschnitten. Das führte zu einer hohen Stoffverschwendung und der Zeitaufwand für den Zuschnitt war fünf- bis zehnmal höher als mit der LECTRA-Zuschnittlösung“, erklärt David Hall, Vertriebs- und Marketing-Leiter.

Dank des effizienteren Prozesses und dem automatischem Nesting, konnte das Unternehmen den Stoffverbrauch reduzieren und jährliche Materialeinsparungen in Höhe von ca. 170.000 € realisieren. Die deutlichen Materialeinsparungen wirken sich nicht nur positiv auf die Rentabilität von Godfrey Syrett aus, sondern schonen auch die Umwelt. „Wir haben hart daran gearbeitet, unseren negativen Umwelteinfluss zu verringern. Dafür wurden wir kürzlich mit zwei Preisen für nachhaltige Produktion ausgezeichnet. Mithilfe der LECTRA-Lösungen haben wir die Materialverschwendung um 20 bis 30 % reduziert und somit unser Engagement für mehr Nachhaltigkeit verstärkt“, fährt David Hall fort.

*„Angesichts des stetig steigenden Termindrucks ist der Einsatz einer LECTRA-Zuschnittlösung von entscheidender Bedeutung, um einen fristgerechten und effizienten Stoffzuschnitt zu gewährleisten.“*

**David Hall**  
Vertriebs- und Marketing-Leiter

## Ein zukunftsfähiger Prozess

Der Markt bleibt weiterhin von der großen Nachfrage nach modularen Möbeln, kurzen Lieferzeiten und innovativen Designs geprägt. Infolgedessen erweist sich Godfrey Syretts Investition in Lectras branchenführende Technologie als wertvolle Strategie, um den aktuellen Anforderungen des Marktes gerecht zu werden und das Unternehmen zukunftsfähig zu machen.

„Wir haben uns nicht nur wegen den kurzfristigen Vorteilen für LECTRA entschieden, sondern auch wegen der Zukunftsperspektive. Mit LECTRA können wir unsere Produkte auf das nächste Level heben“, erklärt Michael Donachie.

## Über Godfrey Syrett

Godfrey Syrett wurde 1947 gegründet und bietet seinen Kunden in Großbritannien und Europa bereits seit 70 Jahren hochwertige, durchdachte und trendige Einrichtungslösungen an. Um unsere Kunden glücklich zu machen, bedarf es mehr als nur gute Möbelstücke, sondern auch umfangreiche und unkomplizierte Services, die ihnen das Leben erleichtern. Deshalb bietet Godfrey Syrett eine professionelle Komplettlösung, die die gesamte Palette an Dienstleistungen umfasst. Das Unternehmen feiert 2017 sein 70-jähriges Firmenjubiläum.



**The Hive**   
**@LECTRAOfficial**   
**LECTRAFurniture** 

\* Vector, Brio, Formaris und Diamino sind eingetragene Marken von LECTRA.

### Über LECTRA

LECTRA kreiert hochwertige Technologien für zukunftsorientierte Unternehmen, die Mode, Outdoornräume und Möbel zum Leben erwecken. Das Angebot – vom Design bis zur Fertigung – stärkt Marken und Hersteller, ihre Marktposition im Zeitalter des digitalen Wandels zu behaupten. Der Möbelindustrie bietet LECTRA CAD-Software, Zuschnittlösungen und qualifizierte Dienstleistungen für das Herstellen von Polstermöbeln. 1973 gegründet, zählt LECTRA heute weltweit 32 Niederlassungen und bedient Kunden in mehr als 100 Ländern. Mit über 1.700 Mitarbeitern verzeichnete LECTRA 2018 einen Umsatz von 333 Millionen USD. LECTRA ist an der Euronext-Börse notiert (LSS).

**LECTRA**