

GODFREY SYRETT



Godfrey Syrettがレクトラを活用して 短期間でイノベーションを実現

レクトラが持つノウハウとテクノロジーは、医療、教育分野、オフィス向けの家具を扱うデザイン主導のメーカーにとって、商品化のスピードを高め、運用コストを低減しつつ、機能的でトレンドに即した家具を提供するのに役立ちます。

お客様の課題

Godfrey Syrettは、製品化の期間を短縮し、「最初から適切な」品質を実現し、革新的な製品の開発を継続的に進めることを目指していました。

レクトラの提案

レクトラは、Godfrey Syrettの生産準備と生産プロセスについて、メーカーおよびパターンの作成、延反、裁断作業を自動化するソリューションを使用して、同社のサプライチェーンをデジタル変革することを提案しました。

結果

Godfrey Syrettは、生産能力を70%向上させて年間150,000ポンド相当の生地を節約し、裁断パーツの均一性と品質を大幅に向上させることができました。

課題

Godfrey Syrettが1947年に創業して以来、コントラクト市場は大きく変貌しました。ここ数年で、公共の場でよく採用されていたスチールフレームの直線的な家具の人気は廃れ、よりソフトで革新的かつ複雑なデザインが好まれるようになってきました。オフィス家具は、ノマド的な職場に合わせて、フレキシブルであることが求められます。また、来客受付用に充電ドックや電源ソケットを備えた家具を注文する企業が増えてきました。

顧客はデザインや機能だけでなく、納期についても厳しい要求を突きつけてくるようになってきました。「3、4年前には、6~8週間でお客様に家具をお届けしていました。今ではそれが3週間か4週間になっています。注文を受けてから7日以内に納品しなければならない製品まであります」と、オペレーション・ディレクターのマイケル・ドナチー氏は話します。

レクトラのソリューション

BRIO.
DIAMINO Furniture
FORMARIS Furniture
VECTOR Furniture

Godfrey Syrettの手作業による製造プロセスは、そのデザインや製造、成長計画に適さなくなっており、生産能力と品質に問題が生じていました。Godfrey Syrettは、実用的でありながら革新的な家具の生産を続けつつ、個人住宅や学生住宅の分野で市場シェアを拡大したいと考えています。これらの分野で成長できれば、5年以内に4,000万ポンド企業になるという目標の達成が現実には近づきます。

理想的な**変革のパートナー**

レクトラは、Godfrey Syrettが推進する変革にどのように貢献できるかを見極めるために、同社のチームにアプローチしました。「レクトラは、関係構築の初期段階から、弊社のニーズを完全に理解するために時間をかけました。

弊社は生産能力の向上に一番の重点を置いていましたが、レクトラは、生産能力、効率、品質を向上させて、はるかに短期間で製品を市場に投入できることを示してくれました」と、ドナチー氏は述べています。

Godfrey Syrettがボルドーにあるレクトラの施設を訪問した際、偶然レクトラの年に1度の家具セミナーが開かれていました。Godfrey Syrettはこのダブルチャンスを活かし、レクトラの家具関連ソリューションの全体的なビジョンを得るとともに、ベンチマークテストを行ってレクトラの技術と専門知識が同社にどのようなメリットをもたらすかを理解することができました。ドナチー氏はさらに、「この訪問後すぐに、これが単なるバイヤーとベンダーの関係ではなく、パートナーシップであることがきわめて明確になりました。レクトラの実験とイノベーションを活用すれば、弊社のビジネスを改善できるとわかったのです」と述べています。

迅速な実装ですぐに得られる**結果**

VectorFurniture®裁断機、Brio®自動延反機、および自動パターン作成、マーカー作成ソリューションを導入し、プロセスをデジタル化したことにより、Godfrey Syrettの生産能力は手作業での裁断と比較して70%向上しました。「厳しい納期を守る上で、レクトラは強い味方です。弊社の張り場では、以前は生地を手作業で裁断していました。そのため、レクトラの裁断機を使用している今より生地を無駄にすることが多く、生地裁断にかかる時間は今の5~10倍に及んでいました」と、グループ販売・マーケティング担当ディレクターのデビッド・ホール氏は述べています。

自動ネスティングを含む効率的なプロセスによって無駄を減らすことができ、生地を年間150,000ポンド分も節約できるようになりました。無駄の最小化は、Godfrey Syrettにとって有益であるだけでなく、環境保護にも役立ちます。デビッド・ホール氏はさらに、「弊社は一企業として、環境への悪影響を減らすために懸命に努力してきました。弊社はその持続可能な生産活動を認められて、最近2つの賞を受賞しました。レクトラの裁断機は、無駄になる生地を約20~30%減少させて、持続可能性を実現するための弊社の取り組みを大きく前進させました」と述べています。

「納期厳守のプレッシャーが増す中、レクトラの生地裁断機は、生地を時間通り効率的かつ確実に裁断する上で欠かせません」

デビッド・ホール
グループ販売・マーケティング担当ディレクター

将来の変化に**対応できるプロセス**

モジュール化、短納期、デザイン性などのニーズが市場をリードしているため、レクトラのクラス最高の技術に対するGodfrey Syrettの投資は、現在の市場の需要に応えるとともに将来避けては通れない変化に対応するための、有益な決断だといえます。

「レクトラに投資することに決めたのは、単に短期的に得られるメリットだけでなく、将来的な利益のためでもあります。レクトラは当社の製品を次のレベルに引き上げてくれるでしょう」と、マイケル・ドナチー氏は述べています。

Godfrey Syrettについて

1947年の創業以来70年にわたってお客様とのパートナーシップを大切にしてきたGodfrey Syrettは、イギリスおよびヨーロッパ各国で、高品質で優れたデザインのスタイリッシュな家具を提供しています。しかし、単に家具を製造するだけではお客様の満足は得られません。お客様にストレスを感じさせないトータルサービスも提供する必要があります。そのために、Godfrey Syrettのすべてのサービスを活用するプロフェッショナルな、エンドツーエンドのサービスを提供しています。Godfrey Syrettは、2017年に創業70周年を迎えました。

* Vector, Brio, Formaris, およびDiaminoは、レクトラの登録商標です。

レクトラについて

レクトラはファッション・アパレル、自動車内装、家具などの業界に革新をもたらす先進的な企業に向けて、業界のデジタル化をサポートする優れたテクノロジーを提供しています。レクトラのサービスはブランド、そして製造業のお客様のデザインから生産までをカバーし、信頼と安心をお届けします。レクトラは家具業界をサポートするため、張り家具設計用のCADソフトウェア、裁断ソリューション、およびコンサルティングサービスを提供しています。1973年に設立されたレクトラは、現在、世界に32の支社を設け、100か国以上のお客様にサービスを提供しています。2017年のレクトラの従業員数は1700名以上、売り上げは3億1300万USドルでした。レクトラはユーロネクスト(LSS)に上場しています。



The Hive 
@LectraOfficial 
LectraFurniture 

LECTRA®