

4 MANEIRAS DE SOBREVIVER À PRESSÃO DO PREÇO

Equipados com a Internet, os consumidores têm acesso a qualquer momento e em qualquer lugar a informações para fazer comparações de custo e escolher o estilo. A globalização também expandiu o campo da concorrência. Seu concorrente pode estar na esquina ou do outro lado do mundo.

COMO VOCÊ PODE COMPETIR E MANTER SUA MARGEM DE LUCRO?

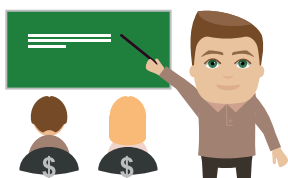
Desafios

Respostas

CUSTOS DE MÃO DE OBRA

É cada vez mais caro capacitar e manter funcionários qualificados.

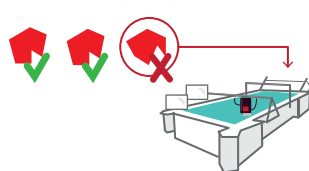
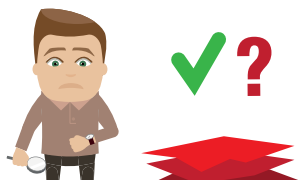
Automação de tarefas sem valor agregado, do processamento de pedidos à descarga.



CUSTOS POR FALTA DE QUALIDADE

Menores prazos de entrega significam menos tempo para controle de qualidade eficaz.

Alta qualidade de corte com colocação livre de tensões e recortes imediatos de peças rejeitadas.



CUSTO TOTAL DE PROPRIEDADE

Muitas vezes, aumentar o volume da produção significa investir em uma nova máquina.

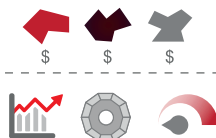
Aumente e diminua a produção e escala e pague apenas pela capacidade que você precisa, com o modelo por assinatura da Plataforma de Corte Digital da Lectra.



CUSTO POR PEÇA

Dificuldade de reduzir o custo por peça ao comprar e cortar uma grande variedade de pequenos volumes de material.

Reduzir o custo por peça com maior produtividade por metro quadrado, maior perímetro cortado por lâmina, consumo de energia reduzido e ausência de custos de plástico ou papel.



A Sala de corte 4.0 para Fabricação sob encomenda da Lectra permite que os fabricantes assegurem as margens de lucro pela otimização de recursos, redução de custos operacionais e evitando custos por não qualidade.