Rossignol

CUSTOMER STORY

LECTRA

ROSSIGNOL ACCROÎT SA PRODUCTIVITÉ GRÂCE À KUBIX LINK

La marque de skis emblématique a trouvé la solution idéale pour optimiser la collaboration et gérer efficacement ses nombreux produits

KUBiX LiNK

Le défi

La communication des nombreuses équipes impliquées dans la production des articles de la gamme Rossignol reposait essentiellement sur des fichiers Excel et des applications spécifiques à chaque type de produits. Le fait de s'appuyer sur de **multiples systèmes d'information** empêchait bien souvent ces équipes d'avoir accès à des données à jour, ce qui augmentait les risques d'erreur et ralentissait le processus décisionnel. Elles perdaient également du temps à essayer de retrouver **les données de conception les plus récentes.**

Avec un cycle de développement de deux ans en moyenne et de nouvelles collections développées régulièrement, l'entreprise était aussi à la recherche d'une solution qui l'aiderait à **analyser les indicateurs de rentabilité** et les scénarios potentiels relatifs à chaque projet.

La réponse de Lectra

Lectra a conseillé à Rossignol d'adopter **Kubix Link et sa solution PLM**. Kubix Link optimise plus que jamais la collaboration et centralise toutes les informations au sein d'une plateforme unique, accessible partout et à tout moment. Rossignol pourrait ainsi **gérer efficacement différentes catégories de produits à l'aide d'une interface réunissant l'ensemble de ses données.**

Les résultats

Les collaborateurs de l'entreprise s'appuient désormais sur **une source de données unique et officielle, actualisée en permanence et facilement accessible.** Ils ne perdent plus de temps à rechercher les données les plus récentes ni à corriger les informations obsolètes, ce qui a permis d'**accélérer le processus décisionnel d'environ 15 %**.

LECTRA

Des équipements de sports d'hiver aux vêtements urbains

Rossignol est la référence des équipements de sports d'hiver depuis plus de 100 ans. Ses innovations dans les domaines du ski alpin, du ski nordique, du snowboard, et plus récemment du VTT, ont permis aux amateurs comme aux professionnels de repousser leurs limites. Depuis 2015, le Groupe Rossignol tire également parti de son savoir-faire centenaire pour créer des vêtements fonctionnels de ski et de montagne, ainsi que des vêtements urbains. À la fois techniques et élégants, ils se portent tout aussi bien à la ville qu'à la montagne. La marque emploie 1 200 personnes à l'échelle internationale, gère cinq usines et possède des filiales de distribution dans le monde entier.

Les activités de Rossignol couvrent l'ensemble de la chaîne de valeur, du marketing à la R&D, en passant par l'administration des ventes, les achats, ou encore la production. Pour échanger des informations pertinentes d'un service à l'autre, les équipes de l'entreprise utilisaient auparavant des fichiers Excel et des applications spécifiques à chaque ligne de produits. Le maintien et la gestion de ce système étaient alors extrêmement complexes, et les données les plus récentes étaient presque aussi difficiles à trouver qu'une aiguille dans une botte de foin.

Même si certains fichiers étaient centralisés, les utilisateurs copiaient parfois manuellement les données dont ils avaient besoin dans une autre feuille de calcul, ce qui se traduisait aussi par une perte de temps et des erreurs.

L'importance de la collaboration

Si Rossignol a choisi **Kubix Link**, c'est d'abord pour optimiser la structure, le partage et le stockage de ses données. L'entreprise était à la recherche d'une solution qui lui permettrait de s'appuyer sur des données produits précises et harmonisées, afin que toutes ses équipes puissent consulter et partager les mêmes informations actualisées.

L'implémentation d'une solution favorisant **une gestion plus collaborative** devait aussi aider les chefs de projet et l'ensemble des intervenants à suivre l'enchaînement des différentes tâches pour garantir le respect des échéances liées à la fabrication des produits.

> *« Nos collaborateurs, même les plus technophobes, ont appris à utiliser cette solution avec une facilité incroyable. Nous pouvons maintenant consolider et intégrer toutes nos données au sein d'une plateforme unique, facilement accessible et consultable, ce qui nous a permis de renforcer la collaboration entre toutes les équipes du cycle de vie produit. Nous pouvons également suivre en toute simplicité le statut de nos produits, nos échéances, ou encore les changements effectués. »*
>
> **Emmanuelle Narese**
> Chef de projet fonctionnel, Rossignol

LECTRA

Une solution moderne et intuitive

Avec Kubix Link, Rossignol peut désormais gérer beaucoup plus efficacement ses **nombreuses catégories de produits**. Même si les tailles sont par exemple très différentes entre des t-shirts et des skis, Kubix Link a permis à l'entreprise de créer un modèle de base intégrant les informations communes à toutes ses lignes de produits, puis d'y ajouter tous les éléments spécifiques nécessaires. Les équipes disposent ainsi d'**un espace de stockage unique centralisant les données de toutes les collections et de toutes les lignes de produits.**

Emmanuelle Narese, Application Manager chez Rossignol, a été impressionnée par la convivialité et l'intuitivité de la plateforme.

« Nos collaborateurs, même les plus technophobes, ont appris à utiliser cette solution avec une facilité incroyable », confie-t-elle. *« Nous pouvons maintenant consolider et intégrer toutes nos données au sein d'une plateforme unique, facilement accessible et consultable, ce qui nous a permis de renforcer la collaboration entre toutes les équipes du cycle de vie produit. Nous pouvons également suivre en toute simplicité le statut de nos produits, nos échéances, ou encore les changements effectués. »* **Des flux opérationnels clairement définis** et **facilement paramétrables** associés à des listes de tâches permettent aujourd'hui à l'ensemble des collaborateurs de savoir précisément ce qui a été fait et ce qu'ils doivent faire. Tous les fournisseurs externes ont aussi accès à des fiches techniques et consignes de production directement depuis Kubix Link.

GROUPE ROSSIGNOL
ANOTHER BEST DAY

Des décisions plus rapides grâce à Kubix Link

Un an après l'implémentation de Kubix Link, Rossignol a dit adieu aux innombrables échanges d'e-mails et de fichiers Excel. L'entreprise bénéficie aujourd'hui de nombreux avantages grâce à une efficience accrue, des informations plus fiables, une meilleure collaboration, et **une plateforme conviviale permettant d'accéder à tout moment à des données en temps réel.** Fini le temps perdu à rechercher les données les plus récentes ou à corriger les informations obsolètes : selon le directeur marketing, **Rossignol aurait ainsi accéléré son processus décisionnel de 15 %.**

> *« Nous avions à cœur d'adopter une méthode agile pour la conduite du projet d'implémentation de Kubix Link afin d'aider les équipes à se focaliser sur les fonctionnalités à forte valeur ajoutée. Kubix Link, de par sa souplesse, se prête particulièrement bien à cette démarche projet. L'adhésion à cet outil par les équipes en a donc été facilitée. »*
>
> **Emmanuelle Narese,**
> Chef de projet fonctionnel, Rossignol

À PROPOS DE KUBIX LINK

Kubix Link est un écosystème unique et adaptable à l'infini de solutions PLM, PIM, DAM et bien plus encore. Il regroupe chaque phase du développement produit (création, caractéristiques techniques, données et décisions) sur une plateforme cohérente et conviviale reprenant les principes de l'Industrie 4.0. Kubix Link optimise également la collaboration grâce à son interface simple à comprendre et à utiliser, configurable à l'infini et incroyablement familière.

TÉLÉCHARGEZ LA BROCHURE PRODUIT