# 定制家具供应商如何**抓住远程办公带来的商机**

在后疫情时代，远程办公成为常态。随着**远程办公及混合办公模式**的普及，人们对居家办公家具的需求也持续走高。多功能家具成为市场追捧的热门商品，适用于有限居住空间的模块化工作站和可折叠家具更是备受推崇的宠儿。

当前家具市场的规模将继续保持增长势头，**预计到2025[1] 年全球家具市场规模将扩大近19%**，而线上销售成为这一增长的主要推手。对定制家具供应商而言，住宅家具消费的这一稳步增长趋势为业务拓展创造了巨大商机。

## 收益多元化的优势

疫情不仅改变了很多人的工作模式，而且为提升制造敏捷性提供了有力论据。收益多元化在疫情初期对企业保持盈利能力做出了重大贡献，如今更是成为了企业在瞬息万变的市场环境中赖以生存的筹码。

尽管定制家具供应商在很久之前便已推出定制产品，但小批量工单的性质决定了其很难实现效率提升与成本节约。要满足消费者市场的需求，必须提供个性化配色方案和对花设计，这意味着**交付周期更短，生产难度更大**。

那么，定制家具供应商应如何突破困局，在远程办公大潮下顺势而为？

**生产流程的数字化转型对业务增长至关重要。确保核心业务活动的稳定和收益是制胜的关键法宝。**

[1] https://www.businesswire.com/news/home/20210608005610/en/Global-Furniture-Global-Market-Report-2021-to-2030---COVID-19-Impact-and-Recovery---ResearchAndMarkets.com

LECTRA

## 定制家具供应商把握良机的三大途径

01

### 满足多功能家具需求

要推出能够满足新兴市场需求的创新型新产品，定制家具制造商必须加快产品开发速度。数字设计和开发解决方案能够加快迭代设计流程，从而提高新款的开发速度，并满足新的技术或尺码要求。

**DESIGNCONCEPT**

借助**力克 DesignConcept** 软件，您可以轻松进行虚拟原型制作、产品开发以及工业化前准备。该软件具有内置成本计算功能，可帮助您计算自工业化阶段的制造成本，从而大幅削减产品上市时间和开发成本。

02

### 以更大的灵活性支持全新业务模式

丰富产品系列，以小批量生产满足不断变化的市场需求，抓住新的盈利商机。通过提升生产流程的敏捷性，您可以更好地管理生产转换过程，实现收益流的多元化。

**FURNITURE ON DEMAND** by LECTRA

**Furniture On Demand by Lectra** 解决方案提供了生产看板数据和分析功能，便于您清晰了解端到端制造流程。它与力克数字化裁剪平台同步，能够简化定制产品和小批量产品的生产流程。借助这一全数字化流程，您可以优先处理最后一刻的紧急订单，轻松进行生产高峰及低谷管理。

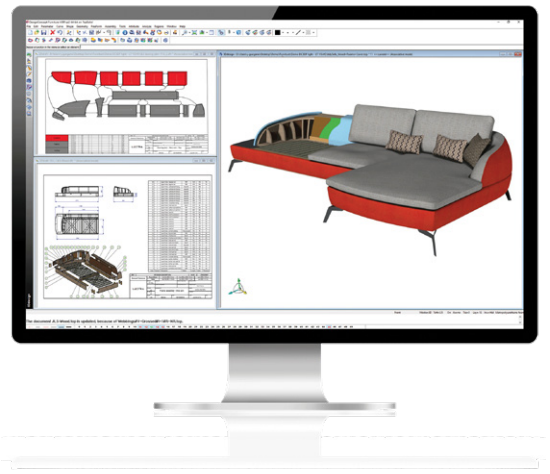
03

### 满足消费者对交付速度的要求

简化生产流程，大幅缩短交付周期，加快新产品上市速度。采用数字化生产流程，您可以充分利用自动化订单处理和重复任务标准化功能，从而大幅缩短产品生产周期。

**FURNITURE ON DEMAND** LECTRA

**Furniture On Demand by Lectra** 解决方案实现了从订单处理到裁剪的整个生产流程的自动化，实现多种生产规模和材料的管理，加快制造流程。



#### 利用力克的专业知识

数字化转型的速度和难度可能令人望而生畏。为成功实现转型，您需要权衡即将打造的全新生产环境的各个方面。力克积累了40年的家具制造专业知识，致力于提供先进技术和独到见解，可助您克服制造挑战，把握新的商机。

LECTRA