

PRESLOW



HISTORIA DEL CLIENTE

IMPORTANTE FABRICANTE DE UNIFORMES ELIGE LECTRA PARA MEJORAR LA PRODUCCIÓN Y MANTENER EL CRECIMIENTO EN EL FUTURO.

UNA EMPRESA FAMILIAR MULTIGENERACIONAL EN MÉXICO ACTUALIZA SU CAPACIDAD DE FABRICACIÓN CON LA SOLUCIÓN DE LA INDUSTRIA 4.0 DE LECTRA PARA DUPLICAR SU CAPACIDAD DE MANUFACTURA.

Fundada en 1955, la empresa de prendas de vestir de tercera generación, Preslow, ha desempeñado un papel clave en la historia manufacturera de México, centrándose principalmente en la producción de prendas exteriores para minoristas, OEM (fabricantes de equipos originales), uniformes y prendas corporativas que encajan en el mercado promocional. Evolucionando de lo que era un pequeño taller de sastres que atendía a los pequeños minoristas a operar ahora una gran instalación ubicada en Tizayuca, Hidalgo, con 350 costureras, hasta casi 36 tiendas minoristas y suministrando productos al minorista global, incluidos los Estados Unidos, Walmart, Preslow continúa creciendo reubicando la producción en México y honrando a sus clientes, mejorando y digitalizando continuamente su proceso de fabricación para mantenerse al día con la demanda.

LECTRA

PRESLOW[®]
EST. 1955

EVOLUCIONANDO HACIA UN NEGOCIO ÁGIL

Desde la pandemia, Preslow no tuvo más remedio que cambiar por completo su mentalidad sobre la forma en que dirigía y gestionaba la producción. Antes de 2020, alrededor del 60% de la mercancía vendida en sus tiendas, exclusivamente ropa exterior, era de creación propia, ahora aumenta al 80%. **“Nos golpearon mucho en 2020 porque se cancelaron los pedidos y todo fue un desastre.”** afirma Isaac Presburger Preslow SA of CV. Preslow mostró un aumento en los ingresos y la rentabilidad en 2022 en comparación con 2019, lo que demuestra que produjeron más trabajo ahora que antes de la pandemia. Con este rápido aumento en los pedidos, necesitaban priorizar la estructura de fabricación para mantenerse al día con la demanda, adelantarse a la cadena de suministro y volverse ágiles frente a los cambios de la industria.



NAVEGANDO UN NUEVO FLUJO DE TRABAJO DE MANUFACTURA

Con una producción estimada de aproximadamente un millón de prendas al año, Preslow mejoró su fabricación desde el desarrollo hasta el corte e integró tecnología digital avanzada, incluido el software de nestado y creación de patrones CAD, soluciones de extensión y corte para aumentar su rendimiento, calidad, ayudar a mantener la demanda del consumidor y volverse ágil y transparente en toda la cadena de suministro.

En sus instalaciones de Ciudad de México, Preslow confía en el paquete integrado de software CAD de Gerber AccuMark by Lectra, dos tendedoras y una solución de corte digital habilitada para IoT. Con la adición de la nueva solución de corte de Preslow, vieron crecer a su empresa de una manera que nunca antes habían visto. Después de experimentar las repercusiones de la pandemia, **Presburger dice: “Fue fácil volver a subirse al caballo gracias a nuestras inversiones en tecnología avanzada”.** Lo demuestran al ser el mayor fabricante de ropa exterior en México, capaz de dar servicio a los principales minoristas, como Walmart, y producir prendas para su propia marca interna.

Al automatizar y digitalizar su sala de corte con las tendedoras Lectra y la solución de corte inteligente, Preslow pudo transformar completamente su planta de producción. Con CAD de última generación, algoritmos de nestado y una solución de corte habilitada para IoT, optimizaron el uso de materiales, redujeron los desechos, proporcionaron productos de mayor calidad y aumentaron el rendimiento general produciendo más rápido. Preslow describió el nuevo proceso de última generación de la sala de corte como más exacto y fluido, lo que facilita la costura manual.

UNA ESTRATEGIA FUERTE Y UN EQUIPO AÚN MÁS FUERTE

Cuando se trata de elaborar estrategias, Preslow entiende la tarea. Presburger describió, “las ventas son como la gasolina. Puedes tener un Ferrari, pero sin gasolina, no puedes ir a ninguna parte”. Pero para conseguir gasolina, necesitas la estrategia correcta. Al contar con la estrategia correcta para mantenerse al día con la demanda, pudieron aumentar las ventas y catapultarse a priorizar sus procesos de fabricación, lo que finalmente los llevó a invertir en soluciones de tecnología avanzada. Invirtiendo en la última tecnología, Preslow hizo evidente que nunca despediría a ninguno de sus trabajadores debido a los avances tecnológicos, sino que los readaptaría capacitándolos con las nuevas soluciones.

Con la reciente visita de The New York Times, el reportero estuvo allí inicialmente para publicar una historia sobre el cambio de la externalización cercana de China a México. Cuando Presburger le hizo un recorrido por las instalaciones y las soluciones de corte, el entrevistador dijo: “He estado en muchas fábricas en el mundo, y la suya es la única en la que sentí que sus trabajadores estaban contentos”. Con un equipo de confianza y equipos actualizados, Preslow podría capacitar fácilmente a sus trabajadores en sus nuevas inversiones en tecnología, lo que eventualmente los llevaría a producir más mercancías. **“Hemos podido sobrevivir gracias a la estrategia que tenemos, la marca que creamos y el mercado al que nos dirigimos. Esas tres cosas son la razón por la que todavía estamos aquí”, afirma Presburger,** demostrando que con la estrategia adecuada y un equipo de confianza, se puede crecer.

UNA SALA DE CORTE DE VANGUARDIA OPTIMIZADA

Preslow continúa esforzándose por tener una instalación de producción optimizada para servir a sus consumidores y clientes. Han ampliado su visión de lo que pueden hacer dentro de sus fábricas y procesos. A medida que crece toda su línea de productos y su marca, ya están pensando en los pasos futuros para mantener ese aumento positivo a partir de la expansión de ubicaciones, la adición de instalaciones y la comercialización. **“Estoy realmente convencido de que las empresas que se suman a la última tecnología son las que lo lograrán”, afirma Presburger.** La inversión en tecnología avanzada, como la sala de corte de la industria 4.0, ha ayudado a Preslow a controlar sus producciones al reducir el uso de telas, cortar con precisión y calidad, asegurando que entregan los mejores productos a todos sus clientes para las generaciones venideras.





“La actualización de la solución de corte de Lectra ha ayudado con el costo y los beneficios que conlleva. A partir de la única solución de corte de manufactura, duplicamos nuestra capacidad de producción con el mismo número de empleados”. Con la adición de la nueva solución de corte, vieron crecer a su empresa de una manera que nunca antes habían visto. Después de experimentar las repercusiones de la pandemia, Presburger dice: “Fue fácil volver a subirse al caballo gracias a nuestras inversiones en tecnología avanzada”.

Isaac Presburger – Director de Ventas en Preslow SA de CV

ACERCA DE GERBER ATRIA

La solución de corte Gerber Atria integra tecnología avanzada y totalmente desarrollada para el corte digital. Con la innovación en nuestro ADN, escuchamos a nuestros clientes y desarrollamos la cortadora multicapa digital más avanzada y de alto rendimiento del mercado que ofrece una experiencia verdaderamente única. Con el respaldo de nuestra plataforma integrada de industria 4.0 y una red global de expertos que prestan servicios en 134 países, Gerber Atria seguramente será la estrella más brillante en cualquier sala de corte.

CONOCE MÁS →